

## Channel Account Manager (m/w/d)

Job ID: 23150



Basel, Schweiz

### Einleitung

AppTec ist ein weltweit führender Softwarehersteller im Bereich Unified Endpoint Management und Mobile Security. Weltweit nutzen mehr als 6.400 Firmen und Organisationen in 107 Ländern die AppTec360 UEM Plattform für die Herausforderungen, denen Firmen bei der Verwaltung von Applikationen, Dokumenten, Konfiguration und Sicherheit von mobilen Geräten und Desktops gegenüberstehen.



### Profil

**Standort:** Basel-Stadt, Schweiz

**Stellenantritt:** per sofort oder nach Vereinbarung

**Abteilung:** Sales

**Pensum:** 100%

### Ihre Aufgaben

- Aufbau und Pflege von Partnern und Resellern
- Entwicklung eines Partnerportfolios
- Definition von Anforderungen sowie Unterstützung bei der Durchführung von Produktmarketingaktivitäten und Kampagnen
- Repräsentierung von AppTec auf Messen

### Interessiert?

Bewerben Sie sich jetzt, bitte ausschliesslich per E-Mail an [hr@apptec360.com](mailto:hr@apptec360.com).

Ihre Bewerbung soll bitte folgende Dokumente enthalten:

- Bewerbungsschreiben
- Lebenslauf/CV
- Zeugnisse
- Gehaltsvorstellung
- Frühestmöglicher Eintrittstermin

### Ihre Qualifikationen

- Ausbildung im kaufmännischen Bereich oder vergleichbares
- Mindestens 3 Jahre relevante Berufserfahrung im B2B Channel Management
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Leidenschaft und Interesse für Technologie (Cloud Services & SaaS-Lösungen)
- Ausgeprägte Kommunikations- und Teamfähigkeit
- Kreativität und hohes Qualitätsbewusstsein

### Was wir bieten

- Umfassende Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flexible Arbeitszeiten
- Ergonomische Arbeitsplätze
- Freie Hardwareauswahl
- Arbeitsort in der Altstadt Basel-Stadt

**Bewerbungen per Post können nicht bearbeitet werden.**